



組織開発・ビジネスコンサルタント
PENGUIN FIRM
ペンギンファーム

いま、ビジネスに夢中な方々へ

「成功の視点」はまだまだある。



経営戦略
データ
組織
関係性
定義
財務

PENGUIN FIRMは
自分しかできない「GIFT」づくりを応援します。

表現の旅

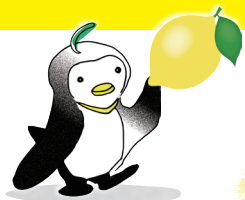
無限の創造力
無敵の説得力



組織開発・ビジネスコンサルタント ペンギンファーム

OUR SERVICE

PENGUIN FIRMは無限の創造力・無敵の説得力を追究する
組織開発・ビジネスコンサルタントです



こんな悩みをお抱えの経営者・ビジネスリーダーの強い味方です！

自社の強みが
漠然としていている

将来のビジョン（目的地）が
なんとなくしか描けない

デジタル（CRMなど）に投資したが
効率化以外に成果が見えてこない

経営セミナーで
SWOTやPDCAを勉強したが
役立て方を知りたい

プレゼンテーションの
質を上げたい わくわくする
アイデアが欲しい

殻を破りたい、
殻を破ってほしい人がいる

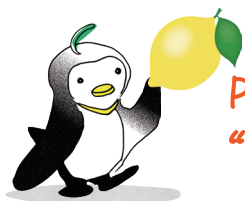
品質保証・品質管理の
課題が減らない

組織・チームの
意識改革をしたい

本当に伝えたいことが
伝えられない

ニッチ戦略？
シェア戦略？

AIで変わるものと
変わらないものって？



PENGUIN FIRMはあなたの関係性力とアイデア創出力を刺激する
“伝えるGIFT”と“ビジネス知識GIFT”をご用意しています。

実務に活用できるわかりやすさで
to Business・to Consumer 向けへのサービス提供をしています。

視界良好！



「いいアイデア」をさらに「GIFT」にする
6つのSTEP

デザインレビュー（多面評価）

アイデア化（組み合わせ）

成功企業・事業の研究

お客様インサイト

問題の分解

自社の課題を定義&準備

ビジネス知識セミナー（わかりやすく）

アイデア創造セミナー＋表現力定義（自分らしく）

頑張っ
て登り
切るぞ！



伝えるGIFT

「伝わる言葉・伝える表現・伝えるプ
レゼンをGIFT」という価値提供

- あなたのモノ・コト・イミの表現力
- データの重要性と活用方法
- ビフォー→アフターの表現力
- アイデアの魅せる化・実技
- 計画・理想状態の解像度を高める
- 伝える→共有する→吸収したくなる

ビジネス知識GIFT

「役に立つビジネス知識をGIFT」
という価値提供

- あなたの記憶から
あなたの『定義』をつくります
- 良い意思決定・関係性を生むヒントから
大きな議論をします
- シェアNo.1商品開発体験からの
マーケティング・戦略や計画の学び

+

私の仕事は
あなたの中に檸檬を見つけるコト

こんなに難しい文字なのに
レモンの思い出がツンとくる
AIにこの檸檬は届くまい



CASE STUDY

アイデアを聞きたい事例
(課題解決のケーススタディ)

ていねいなヒアリングで
しっかり問題を定義し、
改善策・最適解を探ります！



問題は何か？課題は何か？
利益改善はどこから始めるべきか？



中長期計画の作成がなんとも難しい。。

●計画・企画立案のポイントは“できる”⇒“やってる”にすること

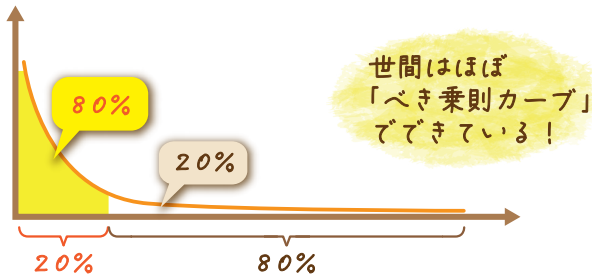
ロードマップ作成案			ミエール→ヤメル→カエル					
ステージ	目的	アクションプラン 自分事コメント	目標 2022年	リカバリー率 自分事コメント	2022年	2023年	2024年	2025年
Biz評価基準	売上							
	利益							
戦略の実行	人							
	投資							
プラットフォーム (ものさし)	販 売 促 進							
	商 品 化							
Why? Who I am, What I know Whom I know	マーケット調査							
	手直統合・生産ポートフォリオの最適化							
基 本	水平統合・商品ポートフォリオの最適化							
	全体バランス・ブランド化							
	顧客要求変化							
	競合の脅威・機会変化							
	市場の脅威・機会変化							
	コミュニケーション/流通環境/顧客意識							
	報道相&TQC・ISOの理解							
	Biz企画力							
	マーケティング力 (聞く力・発信力等)							
	情報力							

波及効果



データを上手く活用したい。。

●統計(品質&財務)データと経験で未来を創る



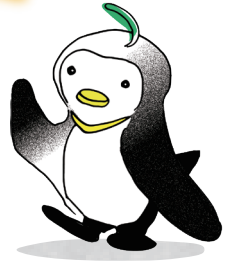
●固変分析をどう使うべきか

P	V		PQ	VQ 変動費
価格	変動費			
@	@			
	M	Q	MQ	F
限界利益	限界利益	数量	限界利益	固定費
@	@		m: 限界利益率 m = M/P	(設備・人件費)
				G
				利益



データで分析することで
気づかなかったことが出てくるんだ！

3C分析
PDCA
KPI
SWOT分析
PEST分析
KGI
「言葉」って武器だ
4P
STP分析
SDP分析
AIDMA
ファイブフォース分析
マーケティングファネル



「戦略」とは

1. 『変わる』『変わらない』を思考し
『やるべき仕事』『やめる仕事』を決めること
2. 『努力しないで勝つ方法』を『努力して』
考えること
3. 組織文化を活かして描く最善の一手

「関係性の場」とは

1. ビジネス思考や戦略フレームワークも大事で
すが、それよりも大事なことは共通目標で結
ばれた『関係性の場』
2. それは、安全・安心に議論できる場

「本質」とは

ビジネスとして対象になるモノ・コトを思考する
とき、『変わらない・それがなくなるとならないもの』
と『変わるもの・なくても良いもの』に分けて
それぞれの付加価値について向き合うこと。
前者を『本質』、後者を『柔軟性』と呼びます。

「コンセプト」とは

1. コンセプトとは『ブランド』
2. ブランドをより顧客に思い出させるもの
3. 『価値』の設計図

『固定費』は未来をつくり、
過去を変える『創造の源泉』



組織開発・ビジネスコンサルタント

PENGUIN FIRM

FLOW and CONTENTS

ご契約から導入までの流れ
・コンサルティング内容

FLOW

導入までの主な流れ

まずは気軽にお話しませんか？
お気軽にお問い合わせください！



- STEP 1 丁寧なヒアリングと現場の現状把握
- STEP 2 コンサルティング内容のご提案
- STEP 3 契約締結
- STEP 4 コンサルティング業務開始
- STEP 5 「伝えるGIFTセミナー」他、コンサルタント
- STEP 6 まとめ、創作物

ここまでは
原則無料です！



CONTENTS

コンサルティング (セミナー形式の場合)

毎月1回・9ヶ月間のセミナーで
時間をかけてしっかりと進めます！

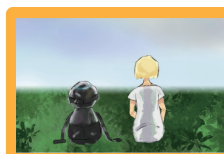


月	各回のテーマ例（ビジネス知識）	創作
1	・自社の問題の抽出 ・課題の「定義」	体験紹介 (例) シェア No. 1 の イメージから
2	・問題の分解 ・課題と現状把握データ	・アイデアの力
3	・組織（リーダー・少数精鋭 他）について ・お客様インサイト	・言葉の力 ・計画の力
4	・企業（製造・販売・開発・品質 他）戦略について ・成功／失敗事例の研究	課題の「再定義」 プレゼンテーション
5	・マーケティングについて ・アイデアの組み合わせ	
6	・財務（MQ会計）について ・デザインレビュー	記憶のGIFT作り ・私がそれに必要な理由
7	・変わる／変わらないモノ・コト	・組織ブランディング
8	・デザインレビュー体験	・商品ブランディング ・プレゼンテーション
9	・まとめ（BEFORE / AFTER）	

映像作品の制作

『記憶のGIFT』

主体性・実行力・課題発見力を育む『記憶のGIFT』として映像作品の制作もいたします。



- ・社内外コミュニケーション向け
- ・セルフブランディング向け
- ・展示会用、説明会用向け

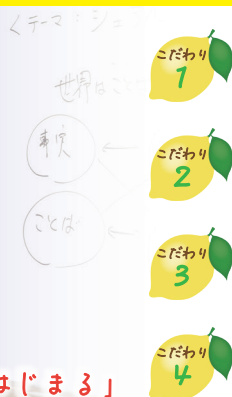
CONSULTING POLICY

PENGUIN FIRM 4つのこだわり



好きな言葉

「創造は模倣からはじまる」



評価は結果としてついてくるもの。
次に良い仕事を頂くために常にベストを尽くします。

お客様と緊張感を作り目標水準を確認しつつ
お客様の成功をより面白く実現させます！

いつも、もっと理解しやすい階段を探します。

PENGUIN FIRMはインタビューを通して
「ありがとう+アルファ」の返事を返す当事者です。

PENGUIN FIRM 代表 木下 幸治

KOJI KINOSHITA

組織開発・ビジネスコンサルタント
元化学系プラスチック専門家
同志社大学 工学部機械学科卒業
奈良市出身・大津市在住

化学系企業の東洋紡株式会社でエンジニアリングプラスチックの営業・開発・生産・品質管理など、多岐にわたる分野で経験を積んできました。特に、自動車部品向けプラスチック素材の開発から営業まで幅広く手掛け、日本国内での用途シェアを100%にまで成長させた実績があります。この経験を通じ、「技術的な専門知識」と「ビジネス視点」を持つことの重要性を深く理解し、品質管理・生産効率・知的財産管理などのビジネス関連分野にも精通しています。

これまでの豊富な経験を生かし、2024年より起業家として組織開発・ビジネスコンサルタント業を開始。多くの起業家が集まる場所で、実際の当事者経験を基にした戦略的なアドバイスを提供しています。現在は、化学系の大手上場企業をはじめ、さまざまな企業に対してコンサルタントサービスを提供しています。コンサルティングを利用されたことがない方もぜひご相談ください。お話しだけでも大歓迎です。お会いできることを楽しみにしています。



組織開発・ビジネスコンサルタント

PENGUIN FIRM

ペンギンファーム

〒520-0806 滋賀県大津市打出浜2番1号 コラボしが21・4階414号

WEB <https://penguin-firm.com>

E-Mail kinoko@penguin-firm.com

ペンギンファーム 検索

